

# 了解

# 2.5倍 定期附加险!



## 客户现在可将所购 100 万美元的定期保险转为 250 万美元的死亡保险金，而不需要额外的保险证明

- 任何目前可用的永久性产品都可以在转换时使用。
- 可以提供更高的原始定期保险金额 — 请致电核保部门，了解具体参数。
- 在定期转换场景中让您享受最大的可保机会。
- 在 Security Mutual，附加险是一种合同条件，而不是关于保险公司是否授予转换的一种选择权（与许多保险公司一样）。
- 人寿保险以向受益人支付死亡保险金的形式提供遗产保护。
- 可能的债权人保护。
- 随着收入增加，个人和年轻的专业人士可以锁定可保性并转换为永久性保险。
- 企业所有者可以购买保险，以跟上企业价值增长的步伐。

## 如何实现？请购买 Security Mutual Life 的增强型转换附加险 (ECR)！<sup>1</sup>

- 客户（保单持有人）将保费支付至一份拥有来自 Security Mutual 的增强型转换附加险的定期寿险保单。
- 在第 1 年或第 2 年，客户可在被保险人达到的年龄将原定期保单的 50% 转换为其选择的永久保单。定期保险的原金额仍然有效。
- 在第 3 年或第 4 年，客户可在被保险人达到的年龄将原定期保单另外 50% 转换为其选择的永久保单。定期保险的原金额仍然有效。
- 在第 5 年或第 6 年，客户可在被保险人达到的年龄将原定期保单另外 50% 转换为其选择的永久保单。定期保险的原金额仍然有效。
- 在原定期期限结束前的任何时候，客户可在被保险人达到的年龄将原定期保单的全部金额转换为一份永久保单。
- 如果利用了所有转换机会，客户将获得 2.5 倍于其原定期保险的永久保险，而且在转换时无需提供额外的保险证明。
- 莫失良机！任何错过的转换机会将自动丧失，但保留未来的选择权。
- 所有的转换都会产生佣金，但需遵守公司的规则。

## 谁可以利用这个机会？

- 年龄 18-60 岁、有人寿保险需求的个人
- 年轻的专业人士
- 企业所有者

## 案例场景

LT Security Plus 2<sup>SM</sup>, 20 年定期  
男性, 50 岁, 100 万美元面值, Preferred Plus

	保费	合并死亡保险金
有 ECR	1,855 美元	1,000,000 美元
无 ECR	1,735 美元	1,000,000 美元

52 岁, 首次增强型定期转换<sup>2</sup> 至 500,000 美元 Security Designer WL4U2<sup>SM</sup> LP121

新保费	合并总保费	额外死亡保险金	合并死亡保险金
9,970 美元	11,825 美元	500,000 美元	1,500,000 美元

54 岁, 第二次增强型定期转换<sup>2</sup> 至 500,000 美元 Security Designer WL4U2<sup>SM</sup> LP121

新保费	合并总保费	额外死亡保险金	死亡保险金
10,815 美元	22,640 美元	500,000 美元	2,000,000 美元

56 岁, 第三次增强型定期转换<sup>2</sup> 至 500,000 美元 Security Designer WL4U2<sup>SM</sup> LP121

新保费	合并总保费	额外死亡保险金	合并死亡保险金
11,875 美元	34,515 美元	500,000 美元	2,500,000 美元

**请立即锁定您客户的可保性, 并在无需提供可保性证明的情况下,  
将其转换为原定期保单死亡保险金的最高 2.5 倍。**

如需更多信息,  
请联系:



<sup>1</sup> 需支付额外费用。原定期保单必须是标准的或更好的。附加险仅在签发保单时可用。

<sup>2</sup> 假设转换为 Security Mutual Life 的 Security Designer WL4U2<sup>SM</sup> LP121 全能寿险产品。无需提供新的可保性证据。

所提供的描述是采用摘要形式。公司签发的保单包含了保证其有效的除外责任、限制和条款。以上费率是基于首选的非吸烟者风险等级。可提供其他年龄、签发类别和面值金额。所有申请均须经过核保审批并且收到付款。产品可用性和功能可能因州而异。

保险产品由 Security Mutual Life Insurance Company of New York 签发。本出版物概述了 LT Security Plus 2<sup>SM</sup> (一份水平保费定期寿险保单) 及 Security Designer WL4U2<sup>SM</sup> LP121 (一份在 121 岁付清的固定保费、分红型终身寿险保单) 的特点。

本出版物旨在提供一般信息, 或支持公司产品的推广或营销, 不构成法律或税务建议。

版权所有 © 2020, Security Mutual Life Insurance Company of New York. 保留所有权利。



The Company That Cares.®



仅供代理使用。这不是向公众提供的营销材料, 也不能用于向公众招揽销售。任何第三方不得依赖此信息。

第 2 页, 共 2 页